

Pagantis firma un acuerdo estratégico con PayPal para ofrecer financiación al consumo en España

- *Este partnership supone para Pagantis un movimiento estratégico de liderazgo y posicionamiento en el mercado*
- *Un modelo win-win para el comercio y consumidor de PayPal. El acuerdo beneficiará a los más de 100.000 comercios con los que PayPal opera, así como a los clientes españoles de la BigTech*

Madrid, 23 de mayo de 2019.- **Pagantis**, fintech europea especializada en financiación al consumo para e-commerce, anuncia **un nuevo hito estratégico en 2019**: la unión con PayPal, una de las bigtech más importantes del sector financiero a nivel internacional, que le permite consolidar su liderazgo en el mercado.

Rolf Cederström, CEO y co fundador de Pagantis, explica que *"Las BigTech están demandando soluciones de financiación al consumo globales y, hasta ahora, no existía ninguna solución de e-commerce cross-border que operase a nivel europeo. En este sentido, nuestro crecimiento constante, junto con el continuo proceso de internacionalización de Pagantis han sido decisivos en el nuevo hito alcanzado"*.

Por su parte, Raimundo Sala, director general de PayPal para España y Portugal, recalca que *"El acuerdo parte de la estrategia de crecimiento de PayPal en buscar soluciones de financiación como aceleradores de desarrollo de negocio. Actualmente, la compañía tiene disponibles soluciones en otros mercados como EEUU (PayPal CREDIT) con gran impacto en el negocio del comercio"*.

Pagantis y PayPal, a través de la plataforma de venta a e-commerce reconocida en el mercado español como Paga+Tarde, llevaron a cabo durante un año una fase piloto con comercios de PayPal seleccionados con el objetivo de medir el rendimiento y garantizar una experiencia óptima.

Este acuerdo estratégico favorecerá a los más de 100.000 comercios con los que PayPal opera en España. Para Pagantis, supone un segundo hito de negocio en 2019 ya que recientemente realizó una de las rondas de financiación más grandes del sector Fintech en España por importe de **75 millones de dólares** (más de 65 millones de euros), con el respaldo de Prime Ventures, SPF Investment Management (anteriormente Credit Suisse Asset Management) y Rinkelberg Capital Group con el objetivo de seguir extendiéndose en el mercado europeo ya que Pagantis busca convertirse en un modelo de negocio transfronterizo.

Desde Pagantis, resaltan que solo el 3% de las entidades financieras europeas son transfronterizas. En banca, la Unión Europea está promoviendo nuevas iniciativas regulatorias

para romper las actuales barreras y ganar en competitividad. Otras industrias están totalmente deslocalizadas y operan globalmente.

Cada vez más compañías fintech optan por dos claras tendencias: una colaborativa que permite a terceros desarrollar soluciones innovadoras y, en segundo término, una más competitiva que propiciará que las fintech ofrezcan soluciones más especializadas y verticalizadas (pagos, préstamos, inversión, etc.) que les permitirán convertirse en grandes bancos fintech, en un sector en constante evolución y crecimiento.

¿Cuáles son los beneficios de operar con Paga+Tarde?

- **Aumento del ticket medio y la tasa de conversión de los comercios:** más de 100 comercios probaron la solución de financiación al consumo de Paga+Tarde (durante un año) y, según las estadísticas, se produjo un aumento del 33% de media del volumen procesado por los comercios de PayPal, con algunos que llegaron incluso hasta un 50% de incremento.
- **Internacionalización:** a medida que el comercio electrónico sigue creciendo, los comercios buscan socios estratégicos que puedan ofrecer soluciones y experiencia de pago global unificada, independientemente del país en el que se opera. “En la actualidad, los players más tradicionales del sector financiero no pueden ofrecer estas soluciones lo que hace a empresas como Pagantis aún más atractivas para BigTechs como PayPal.
- **Exclusividad:** la solución Paga+Tarde, basada en la disruptiva tecnología desarrollada por Pagantis, ofrece una solución de financiación al consumo a los comercios de PayPal dirigida exclusivamente a sus clientes en España.
- **Confianza y fiabilidad:** el expertise y la seguridad de PayPal se une a la experiencia de usuario y presencia europea de Pagantis
- **Experiencia de usuario adaptada al mundo online** ante la eclosión fintech y de métodos de pago

¿Cómo opera Pagantis?

Pagantis ofrece financiación omnicanal (online y offline) y su valor diferencial en el mercado es la aprobación instantánea y 100% online, que se lleva a cabo en tiempo real mediante **un innovador algoritmo de scoring**. Este algoritmo analiza el riesgo de fraude y de crédito, apoyándose en el big data y en técnicas de machine learning, con el objetivo de asegurar la mayor aceptación posible controlando siempre el riesgo de morosidad de cada financiación.

Paga+Tarde permite a los consumidores pagar por bienes y servicios en cuotas mensuales a través de un proceso totalmente automatizado y proporciona a los **e-commerce** un sencillo proceso de integración para ofrecer crédito al consumidor junto con sus compras.

Solución única en el mercado

